

Samstillt sala

Synergism Selling vinnustofa stillir saman sölumanni og viðskiptavini

Orðið Synergism sem er komið af gríska orðinu „synergos“ þýðir að tveir eða fleiri „vinna saman“ við að ná niðurstöðu sem þeir gætu ekki náð fram einir. Þetta hentar mjög vel fyrir seljanda og kaupanda á vöru og/eða þjónustu.

Árangur í sölu á vörum og þjónustu er tengdur gæðum í samskiptum. "Synergistic Selling" færir þér grunn til að byggja upp og viðhalda árangursríku sambandi við viðskiptavini.

Samstillt sölubjálfun er vinnustofa þar sem þátttakendur læra aðferðafræði og færni í samskiptum við viðskiptavini sem virkar betur til að selja, en hörð sölunálgun. Lykilatriðið er að læra hvernig á að byggja upp og viðhalda viðskiptasamböndum til lengri tíma.

Í samvinnu söluvinnustofu Efficca læra þátttakendur að tileinka sér færni sem er góð til að opna og leiða árangursrík samskipti og samvinnu á milli söluaðila og viðskiptavina.

Í þessari aðferðafræði er stöðugt verið að vinna með þá hugsun að ná fram vinningsniðurstöðu hjá bæði kaupanda og seljanda.

Þátttakendur læra að...

- byggja upp öflug tengsl við viðskiptavini.
- ná dýpri skilningi á þörfum viðskiptavina.
- nota virka hlustun til að auka söluhæfni.
- fara í gegnum ákvarðanaferli.
- koma í veg fyrir vandamál í samskiptum við viðskiptavini
- snúa vandamálum upp í arðbær viðskiptasambönd

Fyrirtækið fær...

- aukna veltu í kjölfar betri viðskiptavina
- sjálföruggara sölufólkisem líður betur í söluhlutverkinu
- herra hlutfalli af endursölu til viðskiptavina
- fleiri tilvísanir á framtíðar viðskipti
- færri kvartanir viðskiptavina

Vinnustofa getur verið á virkum dögum, um helgar eða á kvöldin



SYNERGISTIC SELLING BYGGIR UPP
OG VIÐHELDUR ÁRANGUSRÍKU
LANGTÍMA VIÐSKIPTASAMBANDI

GORDON færir þér LET stjórn- og samskiptabjálfun sem skilar betri samskiptum, meiri skilvirkni, virkari fyrirtækjamenningu og aukinni framleiðni í rekstrarumhverfinu.

GORDON hefur alltaf að markmiði að byggja upp hæfari stjórnendur, virkara starfsfólk og ánægðari viðskiptavini og að skila meiri framlegð úr rekstrinum.

Dr Thomas Gordon stofnandi Gordon Training International er brautryðjandi í samskiptafærni og lausnum á vandamálum í samskiptum.

LET Leader Effectiveness Training byggir á hugmyndafræði Thomas Gordon sem notuð er hjá aðilum um allan heim og þar á meðal mörgum Fortune 500 fyrirtækjum.